

Unser Kunde ist in der bundesweiten Energiebranche tätig und sucht in Vollzeit am Standort Leipzig einen

Account Manager (m/w/d)
Kennziffer 21233

Ihre Aufgaben:

- Eigenständige Betreuung und Bindung von Kunden aus Industrie und Energiewirtschaft
- Unterstützung des Key Account Managements bei der Gewinnung und Betreuung von Großkunden sowie Vertriebspartnern
- Erstellung der Unterlagen von Angebot bis Abschluss
- Selbstständige Strukturierung und Klärung von Kundenanfragen
- Übernahme der direkten Kunden-Kommunikation zu laufenden Aktivitäten in den relevanten Bereichen und Koordination des internen Workflowprozess
- Pflege von Daten im CRM-System und eigenverantwortliche Übernahme der Planung und Pflege von CRM-Aktivitäten
- Teilnahme an Messen und Veranstaltungen

Ihr Profil:

- Einschlägige Berufsausbildung mit weiterführender Qualifikation oder abgeschlossenes Studium im wirtschaftlichen oder technischen Bereich (Betriebs-, Energiewirtschaft oder (Wirtschafts-) Ingenieurwesen)
- Erste Vertriebserfahrung im technisch geprägten Lösungsvertrieb mit komplexem Kommunikationsaufkommen
- Kommunikationsstärke, Verhandlungsgeschick und Selbstständigkeit
- Grundkenntnisse der Energiewirtschaft
- Vorkenntnisse in Salesforce, Confluence und Jira sind von Vorteil
- Sicherer Umgang mit MS-Office
- Sichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Wenn Sie sich in diesem Profil wiederfinden, sind Sie der ideale Kandidat für uns und wir würden Sie gerne näher kennenlernen.

Wir freuen uns über Ihre Onlinebewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und der **Kennziffer 21233** oder senden Sie uns alternativ Ihre Bewerbungsunterlagen per E-Mail an mail@people-select.de.

Bei Fragen erreichen Sie uns unter folgender Telefonnummer: 02425-9098000.

PEOPLE select GmbH
Liebergstr. 1
52385 Nideggen